



Alexandra Richard
24 ans (28/01/1983)



111, rue des Roux 94240 L'Hay Les Roses
Mlle_arichard@yahoo.fr
06 70 56 07 95

Je possède 3 ans d'expériences en tant qu'assistante commerciale. Grâce à mes formations en gestion et en techniques de commercialisation toutes deux réalisées en alternance, j'ai acquis des compétences dans le domaine du pilotage de projets opérationnels.

FORMATION

- 2007-2008 **Master 2**, Marketing - Chef de produits (ESA-IAE, Créteil)
2005-2007 **MSG** : Maîtrise de Sciences de Gestion, Marketing (Faculté Jean-Monnet, Sceaux)
2002-2004 **DUT** : Techniques de Commercialisation, Marketing (IUT Sceaux)
2001-2002 **Baccalauréat ES**, option mathématique (Lycée Marie-Curie – Sceaux)
- LV1 **Anglais**, opérationnel, 755 TOEIC (2007), été 2004 encadrement d'un stage linguistique à Eastbourne en Angleterre, été 2007 séjour en Nouvelle Zélande.
LV2 **Espagnol**, pratique, séjour au Mexique

Bureautique: Word, Excel, PowerPoint, notion Access
Logiciel de gestion statistiques: SPHINX, notion SPAD
Logiciel de gestion production: notion SIMUL8

PRINCIPALES MISSIONS

Assistante commerciale

Contrat d'apprentissage à Optimeus (Années 2005-2007)

Cabinet de conseil en management, organisation, système d'informations, Paris 9ème

- Suivi de projet : planning, reporting, bilan de projet.
- Pilotage du processus commercial : création de plaquettes et offres commerciales, animation des réunions commerciales, suivi des actions commerciales, études de marché.
- Mission de ressources humaines : sélection et suivi des candidatures, élaboration d'un plan de recrutement, création de support de communication.

Conseillère artistique, service commercial

Contrat d'apprentissage à Nouveaux Horizons (Année 2004-2005)

Entrepreneur de spectacles, Fontenay aux Roses (92)

- Développement commercial : mise en place de supports commerciaux, mise à jour de la base de données, démarchage de nouveaux clients, fidélisation de la clientèle.
- Assistance à la définition de la stratégie : audit, étude de marché, développement d'un pôle évènementiel.

Stage de vente cosmétique à Yves Rocher (Eté 2004) Antony (92)

- Accueil et conseil de la clientèle, réassort et agencement des linéaires, encaissements.

Partenariat avec un brasseur, Interbrew (Année 2003-2004), dans le cadre d'un projet tutoré en première année d'IUT.

- Promouvoir une nouvelle boisson : définition de la cible, négociation avec les fournisseurs, plan de communication.

Stages audio visuel (Année 1999)

- Stage « reportage et interview » à **M6** : Assistante caméraman.
- Stage au service des informations à **CANAL +** : Secrétariat, rencontre avec des journalistes, présentateurs et techniciens de l'audio visuel.

AUTRES QUALIFICATIONS

- Animatrice BAFA (Brevet d'Aptitude à la Fonction d'Animateur) (depuis 2000)
- Initiatrice Tennis, diplômée niveau 1 (Années 2001-2004)
- Présidente de 2 associations